

23-24 de Octubre de 2018

Fepime Catalunya t'ofereix la oportunitat de tenir una agenda comercial a Bèlgica per que puguis iniciar-te en el comerç internacional de forma ràpida i segura.

Fepime Catalunya dins del seu programa d'internacionalització PROXI organitza una missió comercial a Bèlgica, amb la col·laboració de la Cambra de Comerç d'Anvers, VOKA, en el que tots els sectors son convidats.

Les empreses participants disposaran d'una agenda de contactes personalitzada i elaborada per la VOKA, a fi d'aprofitar la missió fent contactes que puguin derivar en negoci.

Aquesta missió coincideix amb la reunió del club de negocis Internacional, que compta amb l'assistència d'empresaris d'Àfrica, Europa de l'Est, Mitja Orient i Nord i Sud Amèrica.

A banda de l'agenda de contactes personalitzada amb empresaris Belgues, també participarem de la presentació dels grups empresarials d'aquest club de negoci i d'un Sopar Networkig amb ells, per el que creiem que es una gran oportunitat de fer negocis i contactes amb una amplia varietat d'empresaris de diferents continents.

Bèlgica: Oportunitat per a les empreses

Bèlgica es un país per a empreses que busquen clients, distribuïdors o socis comercials Malgrat la seva reduïda grandària (11,4 milions d'habitants), Bèlgica i molt especialment gaudeix d'una posició geogràfica estratègica, en el cor d'Europa, i forts vincles econòmics amb les regions veïnes de Països baixos, Alemanya , França i Dinamarca.

Així mateix, és un mercat amb un alt poder adquisitiu, el segon de la Unió Europea en termes de PIB per càpita, que supera els 45.000 dòlars.

Les ciutats més poblades i principals centres econòmics del país són: Brussel·les (la capital), Amberes (el port més important) i Gent. L'economia belga es caracteritza per la seva solidesa i gran obertura a l'exterior.

Bèlgica, és el tercer país de l'Àrea euro amb menor taxa d'atur: 8,0% en 2016; només per darrere d'Alemanya (4,98%) i Àustria (5%), segons dades del FMI. Bèlgica compta amb un clima de negocis excel·lent (qualificació "A1", segons *Coface), on les empreses presenten nivells de deute baixos i existeix una elevada diversificació industrial. Els acords contractuals s'apliquen amb eficàcia, i la protecció de la propietat intel·lectual és elevada. A més, l'alt grau de transparència és una fortalesa institucional clau.

Dates d'inscripció/Quotes

- Quota de participació: 1.500€ (+IVA)
- Data límit d'inscripció 13 de Juliol de 2018
- Places limitades: 20 participants
- [Formulari de la missió.](#)

* Amb una participació inferior a 14 participants, l'organització es reserva la facultat de cancel·lar-la la missió comercial.

Que inclou?

- Reunió de preparació amb el responsable del programa PROXI de Fepime Catalunya per a avaluar l'activitat i objectiu de l'empresa.
- Agenda individualitzada elaborada per la VOKA (Cambra de Comerç) a Amberes amb un mínim de 2 entrevistes amb empreses Belgues.
- Viatge, anada i tornada amb Vueling.
- Traslats des de l'Aeroport de Brussel·les a Amberes i tornada al aeroport de Brussel·les al dia següent des de Amberes.
- **Sortida: Dimarts 23 Octubre** 6:55h Aeroport Barcelona
- **Tornada: Dimecres 24 Octubre** 21:20h Aeroport de Brussel·les.
- Allotjament : 1 Nit d'Hotel
- Sopar Institucional amb 4 clubs empresarials (Àfrica, Europa del Este, Mitja Orient i Nord i Sud Amèrica)
- Business breakfast
- Recolzament logístic.

Programa*:

Dia 23

- 06:55h Sortida Barcelona – Brussel·les
- 9:30h trasllat Bruselas- Amberes
- 11:00h Recepcio Cambra Comerç.
- 11:30h Entrevistes de treball.
- 17:00h Benvinguda del club de negoci Internacional.
- 17:30h Presentació de grups empresarials
- 19:30h Sopar Networking
- 21:00h Fi de l'acte.

Dia 24

- 09:00h Business breakfast
- 10:00h Entrevistes de treball.
- 13:00h Cloenda
- 18:30h Sortida cap a l'Aeroport de Brussel·les.
- 21:20h Sortida del vol cap a Barcelona.
- 23:20 Arribada a l'Aeroport de Barcelona.

* Programa subjecte a canvis i a la puntualitat dels medis de transport.

CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar la informació sol·licitada al [formulari de la missió](#) abans del 13 de Juliol.

Qualsevol aclariment poden contactar amb Fepime :

Fepime Catalunya, Via Laietana, 32

Tel.: 934 841 254

Adreça electrònica: internacional@fepime.com

2. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:

- La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
- La data d'arribada del comprovant de pagament.

S'enviarà una comunicació a les empreses seleccionades.

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **justificant de pagament** corresponent a la quota de participació + IVA

Si alguna de les empreses interessades no tingues el perfil adient per aquesta acció, se li retornarien el diners abonats.

3. **Forma de pagament:**

Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa ANVERS – BÈLGICA" al compte de FEPIME : ES24 2100 0889 44 0200427028

4. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
5. En cas de **cancel·lació per part de l'empresa participant:**
 - Es retornarà el 50% de la quota de participació.